



Mauna Kea Technologies annonce une forte croissance de ses ventes au S1 2026

Chiffre d'affaires du S1 2026 de 3 203 K€, en hausse de +44 % à taux de change constants (TCC) et de +39 % en données publiées¹

Chiffre d'affaires CellTolerance® en hausse de +145 % à 0,9 M€, porté par une forte expansion internationale

Solide pipeline de systèmes pour le S2 2026 aux États-Unis et dans de nouvelles régions à l'international

Confirmation de la trajectoire vers la rentabilité d'ici fin 2027, portée par la croissance du chiffre d'affaires et un bilan renforcé

Webinaire pour les actionnaires et investisseurs – mardi 21 juillet 2026

17h50 (CEST) – [Cliquez ici pour vous inscrire](#)

Paris et Boston le 21 juillet 2026 - 17h45 CEST - Mauna Kea Technologies (Euronext Growth : ALMKT) (la « Société »), inventeur de Cellvizio®, la plateforme multidisciplinaire d'endomicroscopie confocale laser par minisonde et par aiguille (p/nCLE), annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires du premier semestre 2026.

Le chiffre d'affaires du premier semestre 2026 s'établit à 3 203 K€, en hausse de +44 % à taux de change constants (+39 % en données publiées), porté par les deux moteurs de croissance de la Société : l'adoption clinique de Cellvizio dans les kystes pancréatiques aux États-Unis et la rapide expansion internationale de CellTolerance® (EMEA & Reste du monde, en hausse de +261 %). Soutenue par un bilan renforcé — conforté par l'avance en compte courant d'actionnaire de 4 M€ conclue en juillet 2026 avec Vester Finance, actionnaire et partenaire financier de longue date — ainsi que par une base croissante de revenus récurrents et un solide pipeline de systèmes pour le second semestre, Mauna Kea confirme sa trajectoire vers la rentabilité d'ici fin 2027.

Sacha Loiseau, Ph.D., Président-Directeur général de Mauna Kea Technologies, a commenté : « Depuis notre opération de financement en novembre 2025, l'équipe a travaillé sans relâche pour renforcer nos fondamentaux commerciaux à travers le monde tout en conservant une structure très légère. Dans ces conditions, je suis heureux d'annoncer une croissance de +44% à taux de change constants sur le premier semestre 2026, avec une forte progression du nombre de centres CellTolerance aux États-Unis, notre entrée sur quatre nouveaux marchés et l'ouverture de nos premiers centres fonctionnant selon un modèle de paiement direct par les patients. Nous avons également ajouté quatre nouveaux comptes PPU aux États-Unis, déployé pour la première fois notre solution Cellvizio Link de collecte de données à distance et obtenu plusieurs nouvelles publications cliniques importantes dans nos principales indications. Nous continuons de bâtir des

¹ Hors revenus de licence

fondations solides pour une croissance durable et rentable, et disposons d'un solide pipeline de ventes de systèmes pour le second semestre. L'ensemble de ces avancées concrètes soutient notre ambition de faire de Cellvizio une plateforme de référence en endoscopie interventionnelle, tout en ouvrant d'importantes opportunités de marché pour CellTolerance et pour d'autres indications en gastro-entérologie et au-delà. »

Chiffre d'affaires du S1 2026

Chiffre d'affaires par géo. (en K€)	S1 2026	S1 2025	Var. S1 publ.	Var. S1 TCC	T2 2026	T2 2025	Var. T2 publ.	Var. T2 TCC
États-Unis	2 055	1 981	+4%	+10%	1 023	1 130	-10%	-8%
Systèmes	542	574	-6%	+0%	195	367	-47%	-47%
Sondes	523	416	+26%	+33%	275	268	+3%	+4%
PPU	567	611	-7%	-2%	307	293	+5%	+5%
Services	422	381	+11%	+17%	246	202	+22%	+23%
EMEA & RdM	1 149	318	+261%	+261%	653	202	+223%	+223%
Systèmes	649	116	+461%	+461%	363	116	+214%	+214%
Sondes	374	98	+282%	+282%	204	36	+461%	+461%
Services	126	105	+20%	+20%	86	50	+72%	+72%
Asie	–	4	-100%	-100%	–	–	–	–
Chiffre d'affaires	3 203	2 303	+39%	+44%	1 676	1 332	+26%	+27%

Chiffre d'affaires CellTolerance® (en K€)	S1 2026	S1 2025	Var. (sur un an)
États-Unis	244	125	+86%
EMEA & RdM	652	237	+173%
Chiffre d'affaires	896	363	+142%

États-Unis

Le chiffre d'affaires aux États-Unis a progressé de +10 % à TCC au premier semestre, porté par de solides ventes de sondes (+33 % à TCC) et de services (+17 % à TCC). La croissance des sondes a été tirée par l'AQ-Flex, avec une croissance soutenue des volumes dans l'indication des kystes pancréatiques.

Le pricing power a continué de se renforcer : la remise moyenne sur les sondes est passée de 23 % en 2024 à 13 % en 2026 — et à seulement 10 % sur l'AQ-Flex, utilisée dans l'indication à forte valeur des kystes pancréatiques, où la valeur clinique se traduit directement en pouvoir de fixation des prix. Sur la même période, le prix de vente moyen des sondes a augmenté de +6,5 % par rapport à 2024.

Si le chiffre d'affaires américain du T2 2026 affiche un repli temporaire de 8 %, principalement lié au phasage des ventes de systèmes (1 système vendu contre 2 sur la période de l'an dernier), le second semestre 2026 devrait connaître une hausse significative des ventes de systèmes, portée par la dynamique des kystes pancréatiques, le cycle de renouvellement attendu à mesure que les clients migrent depuis la plateforme de génération précédente avant sa fin de service, et la concentration saisonnière des achats d'équipements des hôpitaux au second semestre. Hors systèmes, toutes les catégories de produits américaines ont progressé. L'activité Pay-Per-Use (PPU) a confirmé une amélioration séquentielle des volumes, le chiffre d'affaires rebondissant à +5 % au T2 (contre -10 % au T1 2026 et -16 % au T4 2025). Ce rebond reflète les efforts de redynamisation menés par la nouvelle équipe de Clinical Associates dans les comptes clés, ainsi que l'ajout de



4 nouveaux comptes PPU au S1 (dont 3 pour CellTolerance), dont l'usage devrait monter en puissance de façon séquentielle dans les mois à venir.

EMEA et Reste du monde

Le chiffre d'affaires dans la zone EMEA et le Reste du monde a connu une très forte croissance, en hausse de +261 % au S1 et de +223 % au T2, portée par une forte dynamique de l'application CellTolerance dans les intolérances alimentaires. La croissance a été robuste dans toutes les catégories, soutenue par une forte dynamique en Allemagne et une expansion réussie dans de nouveaux territoires, dont les Émirats arabes unis, la Suisse et l'Espagne.

CellTolerance bénéficie d'un fort enthousiasme, tant des médecins — grâce à la valeur unique de caractérisation en temps réel de Cellvizio — que des patients. Élément essentiel, l'offre repose sur un modèle reproductible de paiement direct par le patient (cash-pay), qui réduit la dépendance aux mécanismes traditionnels de remboursement, permettant une pénétration rapide de nouveaux marchés. En conséquence, le chiffre d'affaires CellTolerance poursuit sa forte croissance séquentielle, en hausse de +45 % au S1 2026 par rapport au S2 2025.

Faits marquants opérationnels et cliniques du S1 2026

Point clinique

- **Forte présence scientifique au DDW 2026** : dix abstracts relatifs à Cellvizio ont été acceptés lors de la Digestive Disease Week 2026 à Chicago, et l'étude CLIMB a été retenue pour l'ASGE Presidential Plenary Session. La Société a également organisé son Pancreatic Cyst Consortium Meeting, réunissant plus de 100 endoscopistes interventionnels — témoignant de la reconnaissance croissante de Cellvizio comme outil de référence pour la stratification du risque des kystes pancréatiques.
- **Publication majeure dans les MICI (IBD)** : une étude prospective publiée dans le United European Gastroenterology (UEG) Journal a montré que 100 % des patients atteints de rectocolite hémorragique (29 sur 29) ayant atteint la « triple cicatrisation » évaluée par Cellvizio — cicatrisation histologique associée à une fonction de barrière intestinale intacte, à la fois dans l'iléon terminal et le côlon, visible uniquement avec Cellvizio — sont restés sans rechute pendant 24 mois, contre un taux de rechute de 33 % parmi ceux ne l'ayant pas atteinte. Cela renforce le potentiel de Cellvizio dans les MICI, l'un des domaines de recherche clinique les plus actifs en gastro-entérologie, adressant un marché thérapeutique de plus de 25 milliards de dollars.

Point commercial États-Unis

- **Croissance de la base Pay-Per-Use (PPU)** : la base de clients PPU (paiement à l'utilisation) actifs aux États-Unis a augmenté de +4 comptes au S1 2026, portant le total à 29 comptes PPU actifs.
- **Acquisition de clients sondes** : le nombre de comptes actifs achetant des sondes aux États-Unis a augmenté de +4 comptes au cours du premier semestre.
- **Déploiement de CellTolerance® aux États-Unis** : 4 nouveaux comptes CellTolerance ajoutés au S1 (1 grand système hospitalier et 3 établissements locaux sous contrat PPU), avec un premier usage clinique amorcé fin T2 et une croissance séquentielle attendue au S2.



Point sur l'expansion EMEA & Reste du monde

- **Premières ventes dans de nouveaux territoires** : premières ventes enregistrées dans 4 nouveaux marchés — Émirats arabes unis, Suisse, Australie et Espagne.
- **Autorisations réglementaires** : autorisations obtenues au Moyen-Orient (Émirats arabes unis et Turquie), en Suisse et au Royaume-Uni, ouvrant de nouveaux marchés adressables pour le second semestre 2026.

Organisation commerciale

- **Équipe commerciale américaine structurée** : l'organisation commerciale américaine constitue désormais une équipe structurée de 10 personnes, après l'arrivée récente de 4 Clinical Associates aux côtés des Territory Managers existants. L'équipe terrain comprend 4 Territory Managers dédiés à l'acquisition de nouveaux clients et 4 Clinical Associates dédiés au support clinique et au développement de l'usage au sein des comptes existants, sous la responsabilité d'un Sales Director et d'un Sales Manager.
- **Organisation internationale CellTolerance®** : dans la zone EMEA et le Reste du monde, la commercialisation de CellTolerance® s'est structurée autour d'un responsable commercial dédié, Benoît Chardon, appuyé par un réseau d'agents spécialisés, permettant une entrée rapide sur de nouveaux territoires internationaux.

Financement et situation de trésorerie

À la suite de l'augmentation de capital de 6,1 M€ réalisée en novembre 2025 dans le cadre de sa sortie de procédure de sauvegarde, Mauna Kea disposait d'une position de trésorerie de 5,0 M€ au 31 décembre 2025, offrant une visibilité financière jusqu'au T2 2027.

En juillet 2026, la Société a encore renforcé sa flexibilité financière grâce à une avance en compte courant d'actionnaire optionnelle de 4 M€ conclue avec Vester Finance, mobilisable à l'initiative de la Société sur 24 mois et remboursable en numéraire ou en actions nouvelles, dédiée au financement de l'expansion commerciale. En tenant compte de cette facilité, la visibilité financière de la Société s'étendrait au-delà de 2027 — et ceci hors exercice potentiel des bons de souscription d'actions (BSA) attachés au financement de novembre 2025, qui pourraient représenter plus de 8 M€ de financement additionnel. En tant que l'un des principaux actionnaires de la Société — détenant environ 12% du capital — le soutien de Vester Finance souligne la confiance d'un investisseur engagé et de long terme dans la stratégie et les perspectives de la Société.

Conjuguées à la réduction de dette d'environ 27 M€ obtenue via la restructuration de 2025 — qui a laissé la Société sans dette à court et moyen terme — ces mesures constituent une base solide pour exécuter le plan de croissance et soutenir la trajectoire vers l'autofinancement opérationnel.

Perspectives : catalyseurs de croissance stratégiques et trajectoire vers la rentabilité

À la suite de sa restructuration financière fin 2025, Mauna Kea opère avec une structure de coûts optimisée et un bilan renforcé. Forte de la dynamique du premier semestre, la Société anticipe une poursuite de la croissance au second semestre 2026, portée par trois moteurs :

1. **Hausse des ventes de systèmes aux États-Unis** : portée par la dynamique des kystes pancréatiques et plusieurs migrations depuis la plateforme de génération précédente ;
2. **Accélération des volumes d'usage aux États-Unis** : soutenue par la redynamisation active des comptes clés menée par les Clinical Associates spécialisés ; et
3. **Montée en puissance séquentielle continue de CellTolerance®** : soutenant la croissance dans les territoires établis comme dans ceux nouvellement ouverts.

La Société continue de gérer ses coûts avec rigueur. Traduisant un fort levier opérationnel et une discipline continue sur les coûts, Mauna Kea confirme sa trajectoire vers la rentabilité d'ici fin 2027 et, au-delà, vers l'autofinancement opérationnel.

Calendrier financier

- Résultats semestriels 2026 : 8 octobre 2026
- Chiffre d'affaires du T3 2026 : 20 octobre 2026

Dates indicatives et susceptibles d'être modifiées.

À propos de Mauna Kea Technologies

Mauna Kea Technologies est une entreprise mondiale de dispositifs médicaux qui fabrique et commercialise Cellvizio®, la plateforme d'imagerie cellulaire in vivo en temps réel. Cette technologie offre une visualisation cellulaire in vivo unique qui permet aux médecins de suivre l'évolution des maladies dans le temps, d'évaluer les réactions au moment où elles se produisent, de classer des zones d'incertitude et de guider les interventions chirurgicales. La plateforme Cellvizio® est utilisée dans le monde entier dans une grande variété de spécialités médicales et transforme la manière dont les médecins diagnostiquent et traitent leurs patients. Pour plus d'informations, consultez le site www.maunakeatech.com.

Mauna Kea Technologies

investors@maunakeatech.com

NewCap – Relations Investisseurs

Thomas Grojean

+33 (0)1 44 71 94 94

maunakea@newcap.eu

Avertissement

Le présent communiqué contient des déclarations prospectives relatives à Mauna Kea Technologies et à ses activités. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques incluses dans ce communiqué de presse, y compris, sans s'y limiter, celles concernant la situation financière, les activités, les stratégies, les plans et les objectifs de la direction de Mauna Kea Technologies pour les opérations futures sont des déclarations prospectives. Mauna Kea Technologies estime que ces déclarations prospectives reposent



sur des hypothèses raisonnables. Cependant, aucune garantie ne peut être donnée quant à la réalisation des prévisions exprimées dans ces déclarations prospectives qui sont soumises à de nombreux risques et incertitudes, dont ceux décrits dans le Chapitre 2 du Rapport Annuel 2025 de Mauna Kea Technologies déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers (AMF) le 30 avril 2026, disponible sur le site internet de la Société (www.maunakeatech.fr), ainsi qu'aux risques liés à l'évolution de la conjoncture économique, aux marchés financiers et aux marchés sur lesquels Mauna Kea Technologies est présente. Les déclarations prospectives figurant dans le présent communiqué sont également soumises à des risques inconnus de Mauna Kea Technologies ou que Mauna Kea Technologies ne considère pas comme significatifs à cette date. La réalisation de tout ou partie de ces risques pourrait conduire à ce que les résultats réels, conditions financières, performances ou réalisations de Mauna Kea Technologies diffèrent significativement des résultats, conditions financières, performances ou réalisations exprimés dans ces déclarations prospectives. Le présent communiqué et les informations qu'il contient ne constituent ni une offre de vente ou de souscription, ni la sollicitation d'un ordre d'achat ou de souscription des actions de Mauna Kea Technologies dans une quelconque juridiction dans laquelle une telle offre, sollicitation ou vente serait illégale avant l'enregistrement ou la qualification selon les lois sur les valeurs mobilières de ladite juridiction. La distribution du présent communiqué peut, dans certaines juridictions, être restreinte par la réglementation locale. Les personnes qui entrent en possession de ce document sont tenues de respecter toutes les réglementations locales applicables à ce document.