



## Mauna Kea Technologies annonce une nouvelle organisation commerciale pour accélérer sa croissance en dehors des États-Unis

**Poursuite de la dynamique de 2025 marquée par l'accélération des ventes dans l'indication des kystes pancréatiques et le cap du million d'euros franchi sur CellTolerance®**

**Nomination de Benoit Chardon au poste de Directeur Commercial pour piloter l'expansion internationale de CellTolerance® en dehors des États-Unis**

**Capitalisation sur la recommandation de la Société Européenne d'Endoscopie (ESGE) pour soutenir l'expansion commerciale dans les kystes pancréatiques**

**Paris, le 4 février 2026 - 17h45 CET - Mauna Kea Technologies** (Euronext Growth : ALMKT) inventeur de Cellvizio®, la plateforme multidisciplinaire d'endomicroscopie confocale laser par minisonde et par aiguille (p/nCLE), annonce aujourd'hui des évolutions organisationnelles clés visant à accélérer sa croissance hors des États-Unis. Ces décisions s'inscrivent dans la continuité de la solide performance commerciale de 2025, positionnant la Société autour de deux moteurs de croissance majeurs : les kystes pancréatiques et CellTolerance® (programme de détection des intolérances alimentaires chez les patients souffrant du syndrome de l'intestin irritable) qui connaît une expansion rapide à l'international.

Suite à une importante restructuration commerciale aux États-Unis début 2025, qui a permis une accélération soutenue des ventes tout au long de l'année, Mauna Kea affûte sa stratégie internationale hors des États-Unis. Les changements organisationnels visent à capitaliser sur la dynamique clinique avérée dans la caractérisation des kystes pancréatiques et à libérer le fort potentiel du marché pour CellTolerance en Europe, au Moyen-Orient, en Australie et au-delà.

Benoit Chardon qui était Conseiller Stratégique Senior depuis 2024, a joué un rôle central dans la définition de la proposition de valeur, de l'image de marque, de la stratégie de mise sur le marché et du lancement commercial de CellTolerance (Europe, Australie et autres régions). Il est nommé Directeur Commercial à temps partagé (Fractional Chief Commercial Officer) dédié à CellTolerance. Fort de plus de 20 ans de leadership dans la santé, la perte de poids et l'esthétique médicale, Benoit Chardon a modélisé des stratégies de croissance éprouvées pour le développement des cliniques et la création de valeur.

Sous sa direction, une équipe commerciale et marketing dédiée et externalisée pilotera la montée en puissance de CellTolerance, avec les priorités suivantes pour 2026 :

- Accélérer l'acquisition de nouveaux comptes et la génération de *leads* ;
- Nouer des partenariats stratégiques avec des cliniques et distributeurs de premier plan ;
- Déployer des cadres standardisés (commerciaux, cliniques et expérience patient) pour assurer une exécution cohérente et une croissance pérenne des cliniques partenaires.

« *CellTolerance® a démontré sa forte pertinence clinique et sa traction commerciale mondiale en atteignant 1 million d'euros de ventes en 2025* », a déclaré **Benoit Chardon**. « *Nous entrons désormais dans une phase d'exécution visant à répliquer des modèles d'expansion que j'ai déployés avec succès par le passé. Notre objectif*



*est un passage à l'échelle discipliné et qualitatif pour imposer CellTolerance comme la solution de référence dans le diagnostic des intolérances alimentaires en Europe et sur les marchés clés, en ciblant une croissance significative dans les années à venir grâce à une expansion maîtrisée et des partenariats stratégiques. Alors que nos utilisateurs actuels qualifient déjà CellTolerance de "technologie essentielle" pour leurs patients, nous voyons une opportunité immédiate et majeure d'adresser un marché encore largement sous-servi. »*

Parallèlement à CellTolerance, la stratégie commerciale hors États-Unis ciblera en priorité la caractérisation des kystes pancréatiques, une indication portée par une excellente dynamique clinique. Cette offensive s'appuie sur des avancées fondatrices : les résultats positifs de l'étude CLIMB, l'intégration récente du Cellvizio® dans les recommandations techniques de la Société Européenne d'Endoscopie Gastro-intestinale (ESGE), ainsi que l'évaluation en cours par la Haute Autorité de Santé (HAS) qui pourrait ouvrir la voie au remboursement en France.

**Sacha Loiseau, Ph.D., Président-Directeur Général de Mauna Kea Technologies**, a commenté : « *L'année 2025 fut une année charnière, marquée par une dynamique historique aux États-Unis sur le segment des kystes pancréatiques et par l'affirmation de CellTolerance comme un véritable second pilier de croissance. Pour saisir pleinement les opportunités qui s'offrent à nous à l'international, nous adaptons notre organisation en ciblant nos priorités et en nous entourant des meilleures expertises. L'expérience reconnue de Benoit dans le développement d'entreprises de santé à forte croissance en fait le dirigeant idéal pour structurer et accélérer le déploiement mondial de CellTolerance. 2026 marquera la transition de la phase pilote de CellTolerance vers une croissance récurrente et significative, tout en consolidant notre élan sur les kystes pancréatiques hors des États-Unis. »*

\*\*\*

#### À propos de Mauna Kea Technologies

Mauna Kea Technologies est une entreprise mondiale de dispositifs médicaux qui fabrique et commercialise Cellvizio®, la plateforme d'imagerie cellulaire in vivo en temps réel. Cette technologie offre une visualisation cellulaire in vivo unique qui permet aux médecins de surveiller l'évolution des maladies dans le temps, d'évaluer les réactions au moment où elles se produisent, de classifier les zones d'incertitude et de guider les interventions chirurgicales. La plateforme Cellvizio est utilisée dans de nombreux pays à travers le monde et dans plusieurs spécialités médicales et transforme la façon dont les médecins diagnostiquent et traitent les patients. Pour plus d'informations, consultez le site [www.maunakeatech.com](http://www.maunakeatech.com).

\*\*\*

#### Mauna Kea Technologies - Relations Investisseurs

[investors@maunakeatech.com](mailto:investors@maunakeatech.com)

#### NewCap – Relations Investisseurs

Thomas Grojean  
+33 (0)1 44 71 94 94  
[maunakea@newcap.eu](mailto:maunakea@newcap.eu)

#### Avertissement

Le présent communiqué ainsi que le plan de sauvegarde contiennent des déclarations prospectives relatives à Mauna Kea Technologies, à ses activités et au déroulé de la procédure de sauvegarde ouverte au bénéfice de la Société. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques incluses



dans ce communiqué de presse et dans le plan de sauvegarde, y compris, sans s'y limiter, celles concernant la situation financière, les activités, les stratégies, les plans et les objectifs de la direction de Mauna Kea Technologies pour les opérations futures sont des déclarations prospectives. Mauna Kea Technologies estime que ces déclarations prospectives reposent sur des hypothèses raisonnables. Cependant, aucune garantie ne peut être donnée quant à la réalisation des prévisions exprimées dans ces déclarations prospectives qui sont soumises à de nombreux risques et incertitudes, dont ceux décrits dans le Chapitre 2 du Rapport Annuel 2024 de Mauna Kea Technologies déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers (AMF) le 30 avril 2025, disponible sur le site internet de la Société ([www.maunakeatech.fr](http://www.maunakeatech.fr)), ainsi qu'aux risques liés à l'évolution de la conjoncture économique, aux marchés financiers et aux marchés sur lesquels Mauna Kea Technologies est présente. Les déclarations prospectives figurant dans le présent communiqué et dans le plan de sauvegarde sont également soumises à des risques inconnus de Mauna Kea Technologies ou que Mauna Kea Technologies ne considère pas comme significatifs à cette date. La réalisation de tout ou partie de ces risques pourrait conduire à ce que les résultats réels, conditions financières, performances ou réalisations de Mauna Kea Technologies diffèrent significativement des résultats, conditions financières, performances ou réalisations exprimés dans ces déclarations prospectives. Le présent communiqué, le plan de sauvegarde et les informations qu'ils contiennent ne constituent ni une offre de vente ou de souscription, ni la sollicitation d'un ordre d'achat ou de souscription des actions de Mauna Kea Technologies dans une quelconque juridiction dans laquelle une telle offre, sollicitation ou vente serait illégale avant l'enregistrement ou la qualification selon les lois sur les valeurs mobilières de ladite juridiction. De même, ils ne donnent pas et ne doivent pas être traités comme un conseil d'investissement. Ils n'ont aucun égard aux objectifs de placement, la situation financière ou des besoins particuliers de tout récepteur. Aucune représentation ou garantie, expresse ou implicite, n'est fournie par rapport à l'exactitude, l'exhaustivité ou la fiabilité des informations contenues dans ces documents. Ils ne devraient pas être considérés par les lecteurs comme un substitut à l'exercice de leur propre jugement. Toutes les opinions exprimées dans ces documents sont sujettes à changement sans préavis. Le présent document ne constitue ni une offre de vente ni la sollicitation d'un ordre d'achat ou de souscription des titres de la Société, dans une juridiction dans laquelle une telle offre, sollicitation ou vente serait illégale avant l'enregistrement des titres concernés ou autre qualification en vertu de la réglementation boursière d'un tel pays ou d'une telle juridiction.

La diffusion de ce document peut, dans certains pays, faire l'objet d'une réglementation spécifique. Les personnes en possession du présent document doivent s'informer des éventuelles restrictions locales et s'y conformer.